

bluechip

CREATING COMPUTERS.

bluechip

CLOUD SERVICES

Werden Sie ein bluechip Cloud-Hero

”

Werden Sie noch heute Microsoft Cloud CSP Indirect Reseller bei bluechip und nutzen Sie die vielen Vorteile dieser großartigen Partnerbeziehung!

“

Matthias Geburzi
Produktmanager Software, bluechip



Werden Sie ein bluechip Cloud-Hero

Was ist CSP überhaupt?

Das Microsoft Cloud Solution Provider (CSP)-Programm ermöglicht es Ihnen, Microsoft-Clouddienste in Kombination mit Ihren eigenen Lösungen zu vermarkten und mit Zusatzleistungen zu veredeln. Sie entscheiden selbst, welche Leistungen Sie anbieten möchten. Nutzen Sie das CSP-Programm, um Upsell-Potenziale mit bestehenden Kunden zu realisieren oder den Zugang zu neuen Kundengruppen zu eröffnen.

Wieso sollte ich CSP Indirect Reseller werden?

Stellen Sie alle Bestandteile Ihrer Lösung selbst in Rechnung. Damit werden Sie zum zentralen Ansprechpartner für Ihren Kunden und positionieren sich als kompetenter Berater für alle seine aktuellen und zukünftigen IT-Anforderungen. Den Abrechnungszyklus können Sie dabei flexibel selbst gestalten. Werten Sie Ihr Portfolio auf, indem Sie Ihre Dienstleistungen zu überzeugenden Lösungen bündeln. Diese verkaufen Sie unter Ihrem eigenen Namen und legen selbst den Preis fest. Als Indirect CSP-Partner können Sie Ihre Lösungen einfach um Cloud-Services erweitern, ohne vorab in aufwändige Trainings oder Infrastruktur investieren zu müssen. Nutzen Sie daher die Infrastruktur, die Ihnen bluechip als Ihr Aggregator geschaffen hat.

Derzeit werden Microsoft 365 / Office 365, Microsoft Azure, Windows 10 Enterprise E3, Enterprise Mobility + Security (EMS), Dynamics 365, Microsoft Intune uvm. über das Cloud Solution Provider-Modell angeboten. In 2021 kommen hier auch die Perpetual-Lizenzen aus Open License (ohne SA) hinzu (das Open License Volumenlizenzprogramm wird dann zum 31.12.2021 eingestellt).

Was hat das mit bluechip zu tun?

bluechip ist im CSP Programm Ihr Cloud Solution Provider (Aggregator) und hält damit den direkten Kontakt zu Microsoft und kümmert sich um den administrativen Aufwand. bluechip ist in dieser Stellung hauptverantwortlich für die Bereitstellung der Produkte über eine geeignete Plattform (bluechip Cloud Kundencenter), für die gesamte Lizenzabwicklung, den Support bei der Lizenzausstellung sowie für die Abrechnung dieser.

Und wie werde ich bluechip CSP Indirect Reseller?

1. bluechip Cloud Partner werden
2. Bei Microsoft registrieren
3. bluechip als Cloud Solution Provider auswählen

WELCHE VORTEILE BRINGT DIES MIT SICH?

- + **Geschulte Lizenzberater**
Wir unterstützen Sie gern bei der Wahl des richtigen Produktes
- + **In Kombination**
Kombinieren Sie flexibel Microsoft Cloud Dienste mit bluechip Cloud Diensten
- + **Verfügbarkeiten und Bestpreise ab Stückzahl 1**
Bei CSP gibt es keine Mindestabnahmemengen oder Rabattstaffelungen mehr
- + **Bessere Wettbewerbsfähigkeit**
Enterprise-Produkte für jedermann erhältlich
- + **7x24x365**
Einfacher & schneller über das bluechip Cloud Kundencenter Lizenzaufträge auslösen
- + **Eine moderne Art der Bereitstellung**
Automatisierte Abwicklung der Lizenzbestellungen und direkte Bereitstellung im Microsoft 365 Endkundenaccount (keine Anmeldung in anderen Portalen mehr!)
- + **bleiben Sie flexibel**
Passen Sie jederzeit die Lizenzen den Bedürfnissen Ihrer Kunden an, sowohl in der Anzahl wie auch im Funktionsumfang
- + **bluechip Cloud Kundencenter**
Übersichtliches Kundenmanagement von Perpetual- & Subscription Lizenzprodukten über nur noch einen Account
- + **Noch besserer Support**
bluechip ist in der Lage Ihnen bei Fragen & Problemen noch besser zu helfen, da die Prozesskette bei Bedarf nahezu durchgängig überblickt werden kann
- + **Ticketsystem** – ein schnelle Beantwortung Ihrer Anliegen wird bei uns sichergestellt

Microsoft
Partner


Gold Datacenter
Gold Windows and Devices
Gold Small and Midmarket Cloud Solutions
Silver Collaboration and Content



Sie erreichen unser
Vertriebsteam unter

03448 755-190 oder
vertrieb@bluechip.de